

トライホームの「お客様の声」にご協力をお願いいたします。

トライホームのホームページに「お客様の声」というコンテンツがございます。もしよろしければ、下記アンケートにお答えいただき、「お客様の声」に掲載させていただければと存じます。

お忙しいところ恐縮ですが、ご協力の程何卒よろしくお願いいたします。

1. トライホームをお知りになった、きっかけは何でしょうか？

倉心より青梅方面に転居を考えた時に、大手の不動産よりかは身近である地元の不動産屋を良いと考え、ネット検索で探していた折に貴社を知りました。

2. トライホームの印象についてお聞かせください。

『過度な営業かまひ』の一言です。と言って、旬報必存な情報、提案は頂いておりましたので、接しやすか、なです（しっかり何と知りたか、トライホームさんにボールを投げれば良い提案は）なされたいと思しますので、営業もどうしたいのか？は投げた方が良いかと...

3. ご紹介させていただきました工務店につきまして、ご感想を教えてください。

土地の物件のみならず、建物もどこにお願いするか？考えていた際に工務店を紹介頂き助かりました。社内でみてわか、大手は細かき所まで、しっかり行きつけ、後から懸念事が多々ある、大手でしょうか。

4. 弊社営業担当の対応はいかがでしたか？

貴社営業の方、いろいろお世話をしり、知らず知らずと物件面でも提案して頂き、わかりやすく接し、頂いた事に対応の良さと早く感じました。また工務店さんも親身な要望を聞いて頂き良かったです。

5. その他、お気付きになった事やご感想がございましたら、お聞かせください。

高い買物をする故、不安な点が多々ありました。安易に物手を進める志しのかず、その意味では買う側、売す側ではあります。良い相後相手とし、また教えて頂き、そこから価値ある買物かできたと考えています。ありがとうございました。